

Economic Performance through Time

Julie Carol Vera Ramírez

Centro Nacional de Desarrollo e Investigación en Tecnologías Libres.

Universidad de los Andes

Mérida, Estado Mérida, Venezuela

jvera@cenditel.gob.ve



Douglass North fue un economista de origen estadounidense, egresado de la universidad de Berkeley, quien dedicó la mayor parte de su vida académica a estudiar y explicar el progreso económico a largo plazo. Para el año 1993, North recibe el Premio Nobel de Economía junto a su colega Robert Fogel, por sus investigaciones en el área de la Economía Institucional y en la forma de abordar la historia económica, al incluir elementos cuantitativos.

North y Fogel inician su trabajo desde la teoría neoclásica del crecimiento económico, e incluyen en sus análisis nuevos elementos que permiten tener una visión más completa de la realidad económica, como lo es, el rol que juegan las instituciones en el desempeño económico de una nación, así como su evolución.

Esta reseña, da cuenta de la conferencia presentada por Douglass North al recibir el Premio Nobel de Economía, el 9 de diciembre de 1993. En su discurso, sintetiza una parte importante de su trabajo, describiendo el enfoque del institucionalismo cognoscitivo, como marco analítico para explicar y comprender la dinámica económica.

El enfoque planteado por North, es ... *is a modification of neo-classical theory*¹[North, 1993]. Dado a la imposibilidad de utilizar los instrumentos de esta teoría tal y como la conocemos, para estudiar el desarrollo económico, por una serie de restricciones y supuestos establecidos (mercados competitivos, información completa, la producción determinada sólo por la tecnología y los factores, la racionalidad de los agentes económicos). Por lo que introduce, nuevos elementos que le permitieron explicar los cambios de la economía a largo plazo, centrando la atención en el rol

¹Traducción: Es una modificación de la teoría neo-clásica. [North, 1993]

de las instituciones y las organizaciones, bajo la premisa de que la *the most fundamental long run source of change is learning by individuals and entrepreneurs of organizations.*² [North, 1993].

En su discurso, North describe de manera concreta la naturaleza de las instituciones, definiéndola como: *the humanly devised constraints that structure human interaction*³. [North, 1993], distinguiendo además dos tipos de instituciones. Las formales, conformadas por el conjunto de imposiciones, reglas, reglamentos, leyes, constituciones y manuales. Mientras que las informales están asociadas al conjunto de creencias, códigos de conductas y convenciones establecidas a lo largo del tiempo y que provienen del aprendizaje del hombre dentro de una sociedad. Sin embargo, Douglass North hace una clara distinción entre las instituciones y las organizaciones. Mientras la primera consta de las normas, reglas, costumbres; las organizaciones representan a los jugadores, y su comportamiento dependerá del tipo de instituciones establecidas en la sociedad.

Uno de los aspectos claves de enfoque desarrollado por North, es que rompe con el supuesto básico de la economía neoclásica; de la racionalidad económica de los individuos, debido a que su comportamiento no está determinado sólo por la búsqueda del beneficio económico (agente maximizador), sino que influyen además múltiples factores psicológicos, sociológicos y culturales como los mitos, creencias, prejuicios y costumbres. Y son precisamente estos elementos los que le permiten comprender cómo se constituyen y evolucionan los mercados.

Por otro lado, North rompe con la visión lineal de explicar la realidad económica, al asumir que el conocimiento y el aprendizaje en sí, es un proceso de construcción histórica y colectiva, de allí la necesidad de introducir la variable tiempo en sus análisis, la cual implica: *...not only current experiences and learning but also the cumulative experience of past generations that is embodied in culture*⁴ [North, 1993]. Este hecho explica el rezago al momento de observar y analizar los efectos obtenidos, una vez que se ejecutan cambios estructurales en las instituciones formales. Si bien es cierto, se pueden establecer nuevas reglas, leyes en el corto plazo que modifiquen la conducta de los agentes, las instituciones informales no cambian en el corto plazo, porque son producto de una acumulación histórica y colectiva.

Por último, en su discurso North explica las tres implicaciones del enfoque institucional cognoscitivo al emplearlo para estudiar los problemas del desarrollo. El primero de ellos, está asociado a que las instituciones formales pueden cambiar en el corto plazo, sin embargo las informales sólo cambian paulatinamente, de allí que los resultados obtenidos sean contrarios a los resultados esperado.

En segundo lugar, el tipo de organizaciones políticas existentes, determinan también el desempeño económico, debido a que son éstas las que establecen cuáles serán las normas, leyes y procedimientos formales. Por lo que, si se cuenta con organización políticas que incentiven

²Traducción: ...la fuente de cambio más importante a largo plazo es el aprendizaje por parte de individuos y empresarios de organizaciones. [North, 1993]

³Traducción: ... son las restricciones diseñadas por el ser humano que estructuran la interacción humana. [North, 1993]

⁴Traducción: ...no sólo experiencias y aprendizaje actual, sino también la experiencia acumulada de generaciones, están plasmada en la cultura. [North, 1993]

la disminución de los costos de transacción o el uso eficiente de los recursos, el desempeño económico será el mejor, al contrario, si se cuenta con organizaciones políticas que incentiven el clientelismo. Y en tercer lugar, es la capacidad de adaptación que deben tener las instituciones a largo plazo, que permitan la evolución y el progreso económico.

Para concluir, es importante señalar el hito que significó la introducción del enfoque institucionalista en el estudio del desarrollo económico, y que además sirve como punto de partida, para abordar la crisis estructural que presentan varios países de Latinoamérica, en especial Venezuela. Más que un cambio de política económica, es fundamental comprender cómo se organizan los actores (políticos y económicos) y cómo estos interactúan entre sí, para luego generar un cambios en las instituciones y en las organizaciones, bajo la premisa que las instituciones que cada nación es producto de un proceso de construcción dinámica, histórica y colectiva.

Bibliografía

[North, 1993] North, D. (1993): Desempeño económico en el transcurso de los años. Conferencia al recibir el premio Nobel de Ciencias Económicas. Estocolmo, Suecia.